

**COPECK**  
*gagnez à acheter local*



# NOTRE HISTOIRE

En **2008** ap J-C dans un petit village en **Normandie** , un irréductible petit commerce d'informatique **résiste** encore et toujours à l'envahisseur : le commerce sur internet.

Mais cet **irréductible normand** se rend bien compte que ,même à prix égal avec un meilleur service, les clients continuent d'aller sur internet ou dans les très grandes enseignes (parfois situées à plus de 20 km).

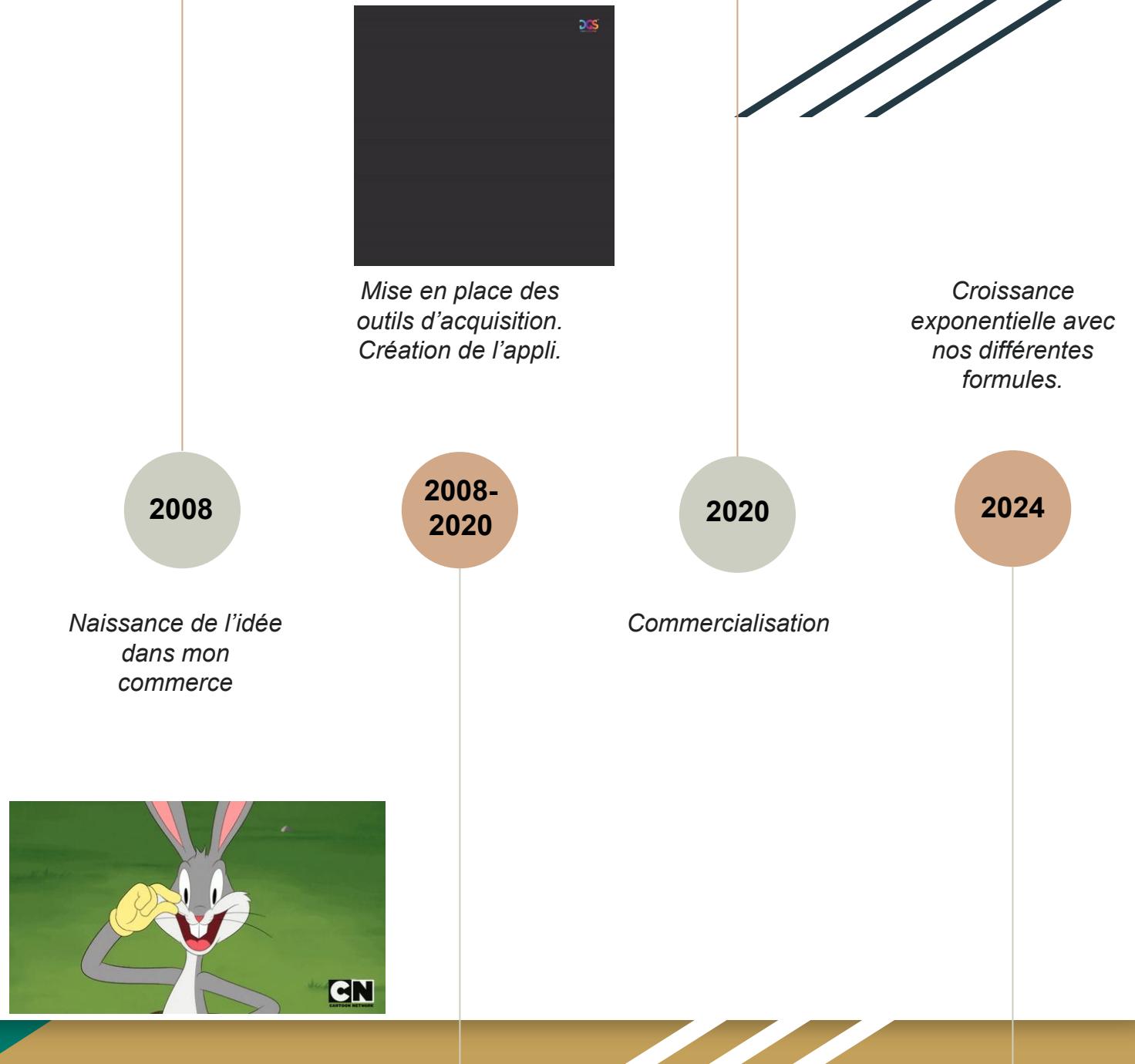
Le coup de **Glaive** :

En **commandant** via internet certains sites proposent de récupérer de l'argent sur vos achats. Le **CASHBACK**. De plus ces sites sont Belges , américains ...mais rarement **français** ( donc pas les mêmes taxes, impôts etc.....) La **guerre** semble être perdue....

**Impossible n'est pas gaulois !!!**

Une **Idéefix**:

Appliquons ce principe de **CASHBACK** (en ajoutant du parrainage sur 2 niveaux !!!) aux commerçants physiques et artisans sur le sol gaulois afin de créer une interaction gagnant-gagnant ; doper la consommation **locale** et de ce fait diminuer aussi l'**empreinte carbone**.





## Notre Formule dédiée aux Unions des Commerçants.

**L'union fait la force.**

Mutualisation des Fichiers Clients :

Cagnotte unique à tous les magasins

Le "centre-ville" devient un grand supermarché avec différents rayons ( les magasins )

Le client obtient une remise dans chaque rayon et peut transformer sa cagnotte en bon d'achat dans tous les magasins

**MUTUALISATION** des fichiers clients de chaque magasin

OBLIGATION pour le client de **REVENIR** pour dépenser son bon d'achat ou chèque cadeau



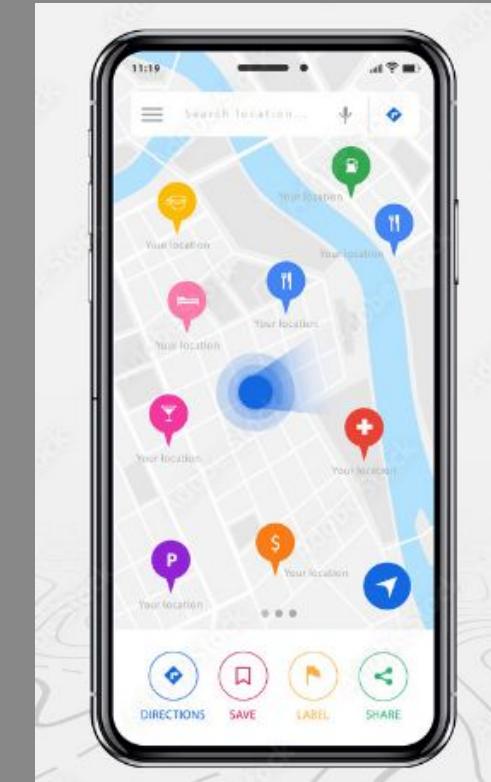


Bouche à oreille numérique.  
On parle de vous, la bonne  
idée et la bonne affaire.



Fidélise la clientèle et apporte de nouveaux  
clients occasionnels et récurrents. On  
communique directement via les  
**SMARTPHONES**

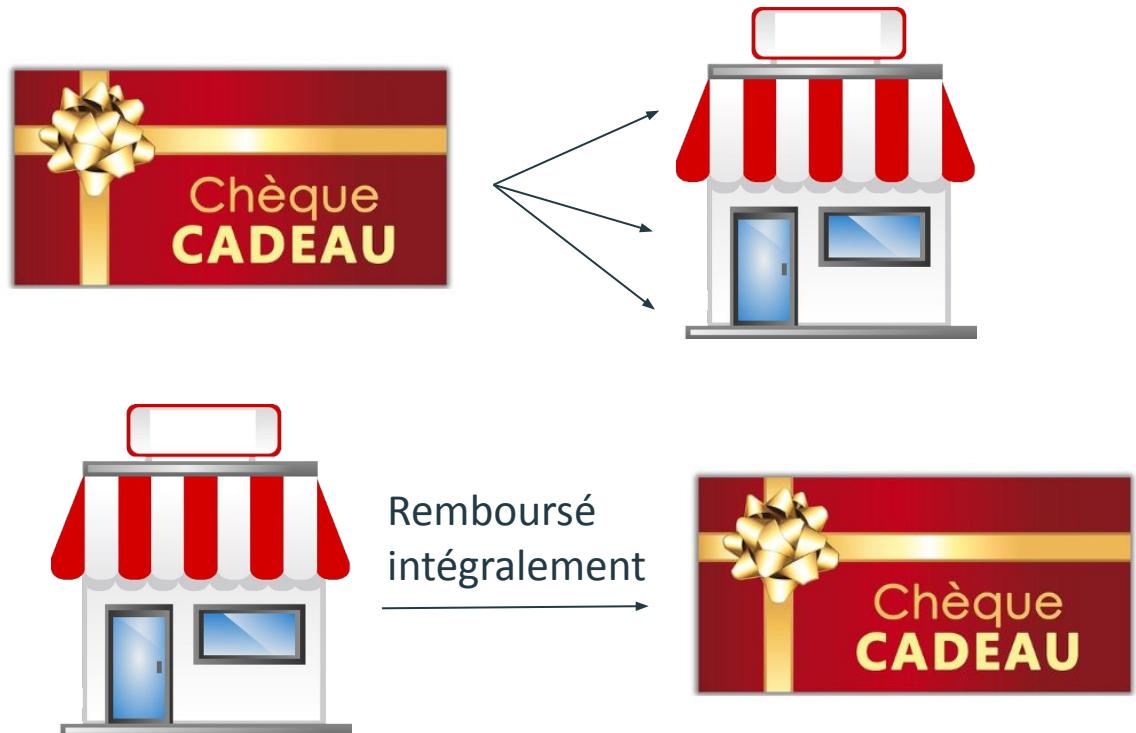
Alerte Géolocalisée  
notifiant l'utilisateur  
de la proximité de  
votre magasin et de  
vos avantages.  
(Ouverture de l'appli  
sur votre pub)



## *COMMENT le client utilise Copeck ?*

Montant Minimum atteint.  
Il demande son bon d'achat ou chèque cadeau via l'application.

Le magasin est remboursé  
du chèque cadeau  
**INTEGRALEMENT.**



Le coût par exemple

2.5% sur un ticket

2% pour l'utilisateur client

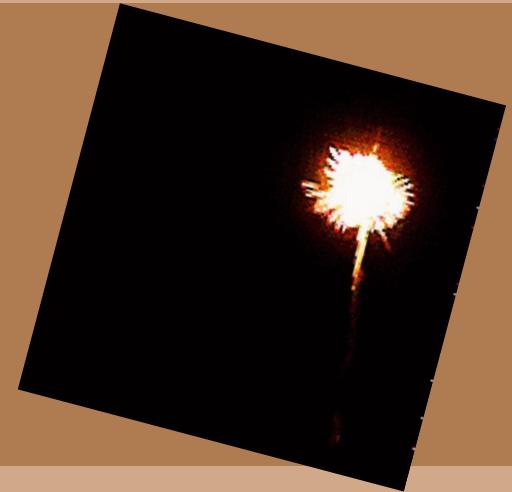
0.5% pour COPECK :

Cagnottage, envoi d'une pub sur smartphone lors d'un achat, vérification des tickets, validation, gestion des chèques cadeau, communication sur les réseaux sur demande, créations d'une enquête et dashboard personnel. Alertes géolocalisées.



0€ si aucun ticket

# **PAS D'ENGAGEMENT**



# **PAS D'ABONNEMENT**

**VOUS N'AVEZ RIEN A FAIRE COPECK SE CHARGE DE TOUT  
LIBERTÉ ET INDÉPENDANCE**

# DASHBOARD PARTENAIRE



## TABLEAU DE BORD DE VOTRE ACTIVITÉ AVEC COPECK

07:47

[Questionnaire anonyme]

La Bouchée de Pain  
25 rue du Millecent  
50440 BEAUMONT-HAGUE  
COPECK

veut savoir ce que Copeck lui apporte

Nouveau client  
Je suis venu(e) grâce à Copeck

Déjà client(e)  
Je viens plus souvent grâce à Copeck

999 Combien de fois venez-vous par mois avant Copeck ?

999 Combien de fois supplémentaire par mois venez-vous maintenant ?

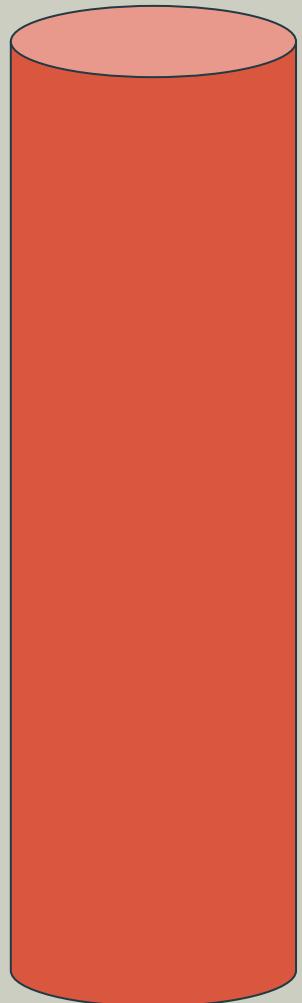
Déjà client(e)  
J'achète plus de produits grâce à Copeck

Copeck ne change absolument rien à mes habitudes

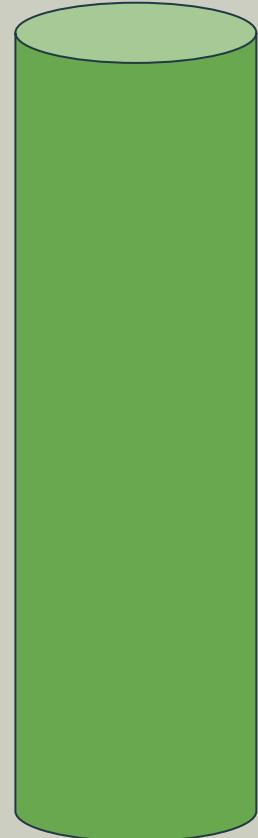
Envoyer

# Attraction

+ de Clients



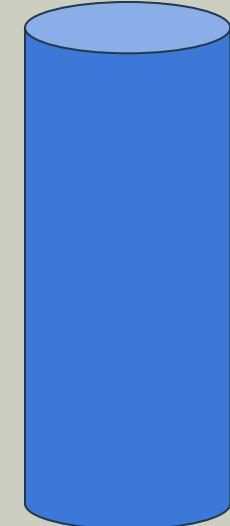
+ d'achats occasionnels



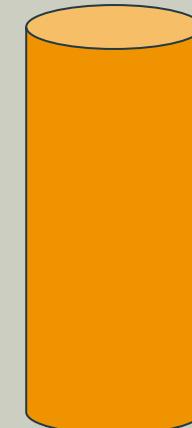
+ d'achats récurrents



+ de chèques cadeau



+ d'adhérents





# VIVE LE COMMERCE LOCAL

